

SEGMENTACIÓN DE LA EMPRESA

En el transcurso de este proyecto de la fabricación y venta de arepas en el municipio de villa del rosario, trataremos de satisfacer una necesidad como lo es la alimentación, pero en un horario un poco alternativo como lo son las horas de la tarde y las noches.

Este sector nos muestra una alta competencia en el sector de los alimentos, pero este producto, específicamente, es poco comercializado pero igualmente es aceptado por la población de este sector y por la región en la que nos encontramos pensando en una posible ampliación del mercado.

En este sector se encuentra una gran población de personas de edad avanzada, por las que se piensa en un producto con una composición diferente a base de trigo y de granola, que mejora el sistema digestivo y a su vez le da un sabor agradable.

Refiriéndonos al proceso de producción, se pretende comprar las materias primas correspondientes a este producto como los son la harina de trigo, harina de maíz, granola, trigo, agua, sal, entre otros. Luego conseguir una persona que realice todo el proceso de mezclas, en una cocina que, en este caso será la de una casa de un compañero, el cual tendrá a cargo la supervisión del proceso y el pedido y compra de todos los materiales.

Nuestro proveedor principal será el mercado local, donde se consiguen todos los productos necesarios y a un precio accesible, ya que no pasan por algunos procesos ni por manos de comercializadores, que únicamente

aumentan el precio. También recurriremos a cadenas de supermercados para productos como la mantequilla, salsas, envases y servilletas entre otros.

Alternativamente se va a manejar una venta de bebidas, hechas por nosotros mismos y productos de una reconocida empresa de gaseosas.

El segmento a quien va dirigida la empresa es todas las personas que puedan adquirir nuestros productos como lo son la producción de arepas y jugos naturales, para los estratos 2, 3 y 4 con un precio que comienza en 1000.